

## 2017年度 第1回 せどりコンサルのご案内

すでに長々とメルマガで案内してきましたので、シンプルにまとめました！

### ■せどりコンサルの内容！

#### **まずは環境整備！ そして現状把握！**

僕のやってる超高効率作業やツール、そして仕入れの動き方などなど、

これは**初日に実際にお会いしてすべて伝授**します！

というわけで初日に、僕の分身が出来上がるようなものなので、

後はひたすら仕入れて売って、稼いでいきましょう！

そして、日々の売上分析などは、

コチラで用意してる高機能ツール（エクセルですが）をリアルタイム共有して、

僕がいつでもチェックして、放っとしても僕が勝手にアレコレ考えれる仕組みにします！

※ちなみに渡すツールはコンサル終わってもずっと使えます ^^

というわけで、**ややこしいことは気にせず、ひたすら稼いでみて下さい！**

という感じのコンサルです。

で、これ系でよくある、ビシッと決めたスーツで腕組みして言う

稼ぐためのマインドセットが云々とかいうやつ・・・



うるせー————つ!!!!!!!!!!!!!!

んなもん稼いでみたら勝手に分かるわ!

という心持ちです僕はw

だって僕は、そんな奴らに何度も心を折られて来ましたから><

一応真面目に説明すると、

最初はひたすら稼いで、**成功体験を！** と思ってます。

コンサル終わる頃には、戦略の立て方とか数字の分析とか、

分かるようになってるように進めていくつもりですが、それより**成功体験**が大事！

というのも、せどり初心者が最初になかなか結果が伸びない理由って、

別に努力が足りないとかそういうんじゃなくて、

## 迷い

だけだと思っんですね。

そりゃ、ばかすか仕入れてたら、ふと不安にもなります。

で、怖くなって**仕入れ止めたら収益伸びない、**

という当然の結果になって、

**結果が伸びないんで更に手が止まる・・・**

というスパイラルに> <



けど、

すでに稼いでる人に、**それでイイよ！**

って言われたら、その一言でこの「迷い」って吹き飛ばんですよ ^^

そしたら初めっからすごい勢いで収益上げていけるんです！

だから、その役目を**僕がやります！**



## ■せどりに飽きたら？ 笑

まあ、そんな感じなんで、アレコレ頭悩ますよりは、

ひたすら動いて稼ぐ！ という感じで、

コンサル期間は **3ヶ月間**と設定してますが、

正直3ヶ月も時間かけて教えることって多分無いですw

僕がせどりでやってることって超かんたんだからw

とは言え、ブログ・動画などなどでいくらそれを伝えようにも、

ど〜も難しく受け取られてしまう・・・というわけなので今回**直接**伝授する、

という訳です。

となると、せどりだけやってると時間が余るわけですよ、

**それじゃあ、超勿体無いじゃない！！！！**

なので、時間余ったり、余裕できたり、せどりに飽きちゃったらw

## **ブログアフィリとかも初めてみたら良いんでない？**

とか勝手に思ってます。それも教えますんで（要望があればね）

そもそも、僕の本業って何だ？

と聞かれると、せどらーでは無いんですよ。

色々やりすぎて、僕自身でも何が本業かよく分かってないんです^^；

だから、**是非とも僕をこき使って下さい 笑**

### **・ブログ教えて！**

→おーけーおーけー！ブログの講座もやっていますんでコンサルしますよ！

### **・組織化教えて！**

→おーけーおーけー！組織化していますんでアドバイスしますよ！

などなど、そういうことも可能になってます ^^

ま、でも最初はせどりやってくださいね、今回はせどりのコンサルなんで ^^ ;

## **■みんなで繋がりましょ！**

僕は元々せどりやってる会社から独立（ほっぽり出された）したので、

元同僚とか、そのへんで話しかけたりと、せどり仲間が多いですが、

フツー始めた頃ってせどり仲間なんて居ないはず> <

これ、勿体無いんで、

コンサルではオフラインでの交流できる様な企画も考えてます ^^

仲間が多いと、情報集まって自ずと稼ぎやすくなるし、

何より楽しいですよ！

## ■ コンサル申込後の流れ

1. 決済確認後、コチラから**メール**するので**初回のスカイプ日時**を決めましょう！

2. **初回のスカイプ**でなんでも聞いて下さい

& 最初にお会いする**日時・場所**を決めましょう！

3. **お会いして**色々伝授します！（ノウハウ、ツール、便利アイテムなどなど）

以後は、

・ **データに基づいて**こっちでアレコレ考えます

&

・ **なんでも聞いて**下さい！（メール、チャット、スカイプなんでも使います！）

・ 場所にもよりますが、行けるトコなら**直接訪問して**教えます！

※現実的には何度も行くのは関東が限界かな・・・。

## ■ コンサル期間

**初日にお会いしてからの3ヶ月間**としますが、

勿体無いので、申込み直後から僕をこき使って頂いて構いませんよ ^^

一応、期間明記しなきゃなんで3ヶ月ですが、現実的に考えて、

3ヶ月経ったらバイバイってことはまず無いと思います ^^ ;

## ■コンサル料金

このせどりコンサルの金額は、**30万円**です。

なぜ30万円？

と言うのは、これから**初めて取り組む人**であれば、

**初月**で出して頂きたい**利益**が**30万円**だからです^^

ただし、初日にお会いしに行くのは日本国内のみ（読者さんに海外の方も居るんで一応w）、

で、**あまりに遠い場合**には申し訳ないですが**追加料金**頂きます>< ※泊まりで行きます。

※出張要らないという場合は今回は見送って下さい。パフォーマンス発揮出来ないんで。

## ■初日の出張料金一覧※初回スカイプ後に個別で 決済リンクを案内します。

黄色・・・無料

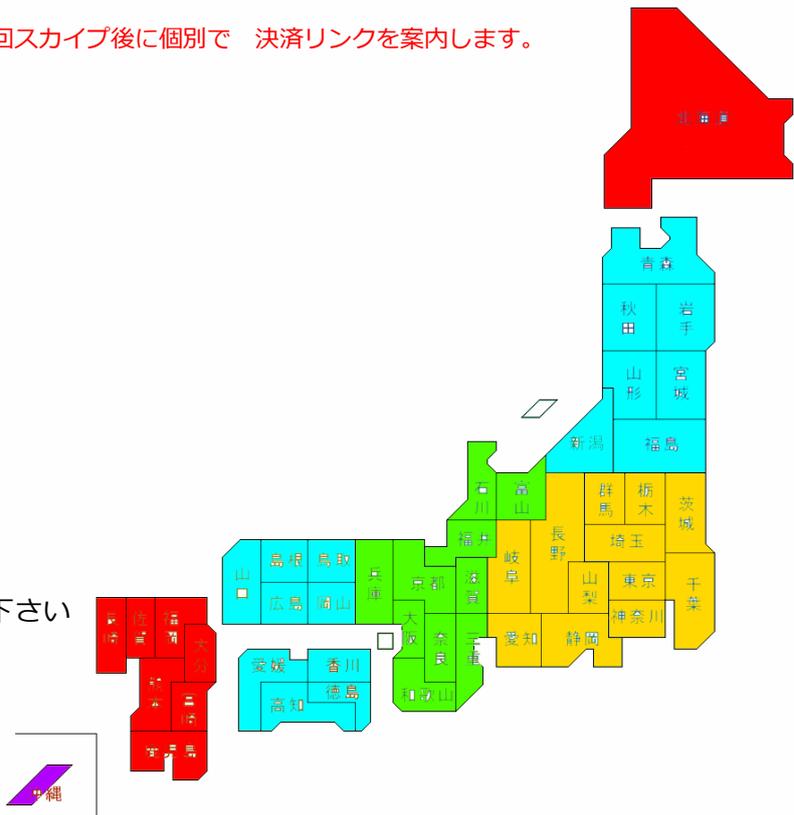
緑色・・・3万円

水色・・・5万円

赤色・・・7万円

紫色・・・10万円

※その他の地域は別途ご相談下さい



## ■ 成果保障は？

え、いるそれ？ というのが正直なところですが ^^ ;

30万円稼ぐまで延々とコンサルを延長しますので、こき使い倒して下さい！

**売上ではなく、利益で 30 万円**保障です。

売上なんて高いもん赤字で売りまくったらいくらでも上げれちゃいますんで。

あと、コンサル受けてみて万一、僕があんまりにもあんまりだ、

ということであれば、返金には応じますよ ^^ ; そりゃ僕が悪いんで。

## ■ よくありそうな質問

**初心者でも大丈夫ですか？**

いやむしろ上級者は参加しないで下さいw

教えることないっすw 逆に教えてください ^^ ;

そして、初心者ほど結果を出しやすいと思います。

**今そんな稼げてない = 伸びしろアリまくり** ということなんで ^^

Amazon アカウントすら持ってない、という場合でも大丈夫！

むしろ教え甲斐があるってもんです ^^

多分これを機に初めて取り組むって人ほどコンサルのコスパが良いんじゃないかと。

### **機材やツールも何も持ってないです・・・**

コンサルでお渡し出来るツールの他に、

- ・ **バーコードリーダー、スマホ** (Android をお持ちでなければ)
- ・ **仕入れの検索ツール** (僕のツールが推奨、と言うかそれ以外はあんま分からない)
- ・ **価格改定ソフト** (オススメは教えますが正直なんでも良いです。)

や消耗品などは別途必要になります。

### **時間あまり取れないですが大丈夫ですか？**

こんなこと言うのは、心苦しいですが、今回は見送って下さい><

僕のやってるせどりは主に古本せどりで、結構仕入れに行きます。

電腦も使いますが今回のメインは実店舗になります。

そして、1日たったの数十分で〇〇万円、と言ったやり方ではないので、

使える時間に依じて収益も変わってくると思います。

それでも、「収益以上に価値を感じる!」、とか 「何とか時間作る!」、

という場合には喜んでお引き受けしますよ ^^

### **在庫スペースが確保出来ないですが大丈夫ですか？**

FBA というものがあるから大丈夫、と言いたいところですが、

今回は見送ったほうが無難かな~と個人的には思ってます> <

僕はかなり自己配送を使い倒してるんで、時間をたっぷり取れる方には

同じく自己配送メインで教えていきます。

それを想定しての価格設定なので、FBA でちょこっと稼ぎたい、

という感じであれば以後の別企画を楽しみにして下さい ^^

もちろん、それでも構わないから教えて!

ということなら喜んで引き受けますよ ^^

### **在庫スペースはどのくらい必要？**

ガッツリ稼ぎたい方であれば、本で 1000~2000 冊くらい置けると理想的です。

ただ、あくまで狙う収益との相談なんで、全く置けない、ということではなければ、

それに合わせて戦略を考えていきます ^^

ちなみに時間も取れて、ガッツリ稼ぎたい！ けどスペースが。。。

ということなら、在庫スペースは作るか、どっか借りるか、で解決しますよ。

コンサルではそのへんもアドバイス出来ると思います ^^

とこんな感じで、だいたい人数は絞り込まれたところで、決済リンクです。

お支払プランはいくつか用意させていただきました。

↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓↓

## ■コンサル料金の決済について

**ペイパル決済**と、**銀行振込**（この場合は個別に連絡下さい）のみでの対応となります。

なお、**ペイパルに御登録のメールアドレス**にコチラから連絡差し上げますので、

**24時間以内**にはご連絡しますが、万メールが来ない、ということがありましたら、

メールにてお問い合わせ下さい（nosuke1@nosukenosusume.info）

分割払いも用意しましたが、手数料等々の事情で割高になります。

分割希望の方は、いったん一括決済の後、

カード会社の「**あとから分割**」を使うのがオススメです。

※リボ払いはやめてくださいね、ほとんど元本減りませんので> <

で、生徒いわく、あとから分割は手数料 1 万円とか取られるそうなので、

**その分一括支払いは引いておきました。**

なお、決済受付期間は 1 月いっぱいですが、先に定員（2～3 名）が埋まり次第、

決済ページは閉鎖しますことを予めご了承下さい。

## ■せどりコンサルのお申込み

※初回訪問が無料の地域以外の場合には、出張料金を別途申し受けます。

- **コンサル料金一括支払い（29 万円一括）**

→ <http://nosukenosusume.info/cyfans/cf/gicfkp>

- **コンサル料金分割支払い（10.5 万円×3 回の計 31.5 万円）**

→ <http://nosukenosusume.info/cyfans/cf/u>

- **コンサル料金もっと分割支払い（3 万円×11 回の計 33 万円）**

→ <http://nosukenosusume.info/cyfans/cf/0p56ho>

※1 月いっぱい、もしくは定員が埋まり決済ページを削除します。

## 最後に

たかが、せどり、なんですが、  
たかがせどりで一緒に人生変えちゃいましょう！

何を隠そう僕が1番人生変わったクチです！  
収入だけでなく、こうして色んな方と繋がることが出来て  
めっちゃ楽しく生きさせて貰ってます^^

せどりやってなかったら今の僕は存在し無いのです！

というわけで、最後までお読み頂きありがとうございます！  
今回のせどりコンサルでお会い出来るのを楽しみにしています^^



のすけ

[特商法による表記](#)